

A person in a dark suit and white shirt is holding a glowing blue Earth with white clouds. The Earth is surrounded by several translucent blue orbital rings. The background is a bright, out-of-focus white.

EVRO FINKA финансовая компания

Презентация франшизы



О нас

Наша компания работает с 2011 года. Сотрудники компании «Евро-Финанс»—это люди, которые ежедневно заняты в областях, связанных с продвижением финансовых продуктов, оценкой платежеспособности или работой с просроченной задолженностью. Именно поэтому их участие в построении Вашего бизнеса обладает ценностью, которую трудно переоценить.

Невозможно заранее получить ответы на все вопросы и найти решения всех проблем. Зато можно заранее заручиться поддержкой людей, которые будут способны это сделать в кратчайшие сроки.

Участие наших специалистов реализовано в различных форматах: регулярных видеоконференциях через интернет, ответах на вопросы в письменном виде, организации очного обучения руководителей. Вы получите шанс владеть собственной успешной компанией, открыв представительство в своем городе.



Продуктовая линейка, предлагаемая клиентам:

- 
- Проверка финансового состояния заемщика;
 - Ипотека;
 - Кредит на покупку автомобиля;
 - Потребительские кредиты;
 - Кредитные карты;
 - Займы под залог;
 - Займы до 1 млн.руб.;
 - Страхование;
 - Финансирование для начинающих;
 - Инвестиционные проекты;
 - Оценка;
 - Кредитная линия до 20млрд.;
 - Лизинг;
 - Факторинг;
 - Все виды кредитования малого, среднего и крупного бизнеса;
 - Краткосрочные займы населению, юридическая помощь.



Предлагаемые услуги:

Центральный каталог кредитных историй

ЦККИ физ.лицо

Кредитная история

НБКИ физ.лицо

НБКИ юр.лицо

НБКИ + скоринг FICO физ.лицо

ОКБ физ.лицо

БКИ Русский Стандарт физ.лицо

Федеральная налоговая служба

Поиск учредителей по ФИО физ.лицо

Поиск учредителей по ФИО юр.лицо

Поиск по ФИО в ЕГРИП физ.лицо

Поиск по ФИО в ЕГРИП юр.лицо

Выписка из ЕГРЮЛ юр.лицо

Выписка из ЕГРИП юр.лицо

Бизнес справка юр.лицо

Поиск дочерних и зависимых компаний
юридических лиц

Служба безопасности

Проверка СБ физ.лицо

Проверка транспортного средства

Предмет залога ТС физ.лицо

Предмет залога ТС юр.лицо

Скоринг

FICO физ.лицо

FICO Exption физ.лицо

Соцдем физ.лицо

Исправление кредитной истории

НБКИ физ.лицо

Мониторинг

БКИ физ.лицо

Он-лайн заявки (лиды)

Потреб, Ипотека, Автокредит, Кредитные карты

Бизнес кредит.

Кредитный рейтинг

Кредитный рейтинг НБКИ физ.лицо

Кредитный рейтинг НБКИ расширенный физ.лицо

Кредитный рейтинг НБКИ расширенный + работодатель
физ.лицо

Кредитный рейтинг ОКБ физ.лицо

Кредитный рейтинг БКИ Русский Стандарт физ.лицо

ПОЧЕМУ ВЫБИРАЮТ ФРАНШИЗУ «EVRO FINKA»?

Самой успешной стратегией сейчас является быстрое проникновение на рынок с целью занятия максимальной его доли. Но для того, чтобы успешно ее реализовать, крайне необходимо избежать распространенных ошибок среди начинающих. И при этом не потерять драгоценное время на «набивание собственных шишек». Быстрый старт и низкие входные барьеры предлагает наша компания.

Для того чтобы начать заниматься этим бизнесом, не требуется проводить никаких длительных подготовительных работ. Также нет необходимости в приобретении каких-либо дорогостоящих активов. Более того, данный бизнес не подлежит обязательному лицензированию! Главное, что необходимо — наличие профессионального подхода к оценке потенциальных заемщиков и продвижению своего продукта. Это два основных слагаемых успеха на этом рынке.

Время — деньги!

Каждая неделя, потраченная на неэффективные действия и ошибки, связанные с отсутствием опыта, это не только упущенная прибыль, но еще и доля рынка, подаренная конкурентам.

Франшиза EVRO FINKA позволит Вам существенно сократить время на адаптацию к условиям незнакомого рынка и поможет с первых же дней правильно расставить приоритеты в работе.

Вместо того чтобы долгое время вникать в каждый нюанс построения РАБОТАЮЩЕЙ финансовой компании, Вы можете начать получать прибыль уже в первые месяцы проекта, с каждым днем надежнее и надежнее закрепляясь на рынке. Вложения в приобретение франшизы в первый же месяц окупятся уже только за счет экономии на неправильном продвижении продукта, но и на качественной оценке платежеспособности заемщиков.

Помимо всего прочего, франшиза «Евро-Финанс» обладает целым рядом технических и организационных решений, самостоятельная разработка и внедрение которых требует массы времени и денежных вложений. Вы же сможете воспользоваться этими инструментами сразу после заключения договора



Что мы предоставляем

Нашей компанией предлагается партнерская программа — единая схема работы бизнес процессов для работы компании. Мы предлагаем свой опыт в построении схемы работы, что является гарантированной экономией на последствиях неправильных решений, неизбежных при самостоятельном запуске бизнеса. Реализованные в ней технологии позволяют эффективно организовать наиболее подверженные риску аспекты бизнеса.

- Обучение кредитному брокериджу, аналитика заемщика, обучение бизнес-процессам компании
- Право пользования товарным знаком
- Обучение по работе с кредитными продуктами, управление компанией
- CRM программа, обучение в пользовании
- Кредитный калькулятор
- Менеджмент. Мотивация персонала. Обучение и найм сотрудников
- Рекомендации в выборе офиса и обустройстве
- Техника, воронка продаж ,сценарий продаж, работа с клиентами
- Андеррайтинг заемщика в банке
- Скоринг и его роль в оценке клиента
- Кредитная история
- Служба Безопасности
- Расчеты Экономистов
- Риск-менеджмент
- Исправление кредитной истории
- Практическое применение андеррайтинга в работе кредитного брокера



Мы предоставляем:

- Поиск и сбор портфеля банков-партнеров
- Методика выстраивание взаимоотношений с банками
- Работа с базовыми условиями
- Выбор модели: продажник vs кредитный эксперт
- Поиск, обучение и мотивация
- Выстраивание цепочки делегирования: клиент - продажник - специалист

Продажи

- Кризисная продуктовая линейка: безотходное производство
- Скрипты продаж
- Работа с возражениями
- Набор опыта продаж

Онлайн-каналы продаж

- Сайт кредитного брокера
- Работа с лидами (онлайн заявками)
- Агентская сеть кредитного брокера

Оффлайн-каналы продаж

- Расклейка, раздатка
- Газеты
- СМИ
- Партнерские сети
- Реклама (контекстная и в эл.виде визитки, баннеры, плакаты, шаблоны объявлений для СМИ)
- Договора, документация, должностные инструкции, трудовые(внутренние и внешние документы компании)
- Ваши контакты на сайте, корпоративная почта, наша реклама в Вашем городе(Яндекс .Директ)



Предоставляем видео: Тренинг МСБ

- **1. Первичный анализ заемщика. Анализ на наличие СТОП-факторов. SWOT-анализ.**
- Изучение данного блока позволит получить навыки проведения анализа кредитоспособности заемщика в рамках специализированной методики и определить его отличия от классического анализа кредитоспособности юридических и физических лиц. Кроме того, предлагается алгоритм интервьюирования потенциального заемщика при его первичном обращении, а также выделяются ключевые моменты, на которые необходимо обратить внимание при проведении SWOT-анализа и анализа на наличие СТОП-факторов.
- **2. Отчет о прибылях и убытках. Экспресс-анализ.**
- Изучение данного блока позволит систематизировать знания по финансовому анализу доходных и расходных статей ОПиУ, особенностям их учета, трансформировать полученную от клиента информацию в управленческий ОПиУ и определять рентабельность бизнеса. Учебные материалы подкреплены практическими примерами.
- **3. Баланс. Экспресс-анализ.**
- Изучение данного блока позволит систематизировать знания по финансовому анализу различных статей баланса, особенностям их учета, трансформировать полученную от клиента информацию в управленческий баланс и анализировать влияние различных операций на изменение статей баланса. Учебные материалы подкреплены практическими примерами.
- **4. Cross-checking.**
- Изучение данного блока позволит составить достоверную картину бизнеса путем перекрестной проверки по выручке, денежным средствам, ТМЗ и задолженностям. В основе метода определения степени достоверности данных лежит система постановки различных вопросов в отношении одного предмета или области информации. Также проведем содержательный анализ проверки через показатели собственного капитала и чистой прибыли. Учебные материалы подкреплены практическими примерами.
- **5. Коэффициентный экспресс-анализ.**
- Изучение данного блока позволит систематизировать знания в анализе основных групп коэффициентов, рассчитывать и анализировать коэффициенты, используемые при принятии решения по кредитам и выявлять положительные и отрицательные тенденции в развитии бизнеса. Учебные материалы подкреплены практическими примерами.

Стоимость франшизы и доход компании

- Стоимость франшизы 69 000 руб. Роялти 10 000 руб. Оплата роялти начинается через 2 месяца работы.
- Комиссия получается на основании тарифов офиса. Существует тарифная сетка в которой назначена комиссия за услугу, которая зависит от Клиента (физическое, юридическое лицо), вида услуг (юридическая помощь, кредит, лизинг, факторинг, инвестиции, выдача займов) и запрашиваемой суммы финансирования. Тарифы устанавливаются на региональный офис по Вашему желанию, в зависимости от ситуации на рынке, на котором он работает. Комиссия от Партнера зависит от условий договора с конкретным партнером – финансовой организацией.
- Лизинговые компании выплачивают достаточно высокие вознаграждения за предоставленный лизинг, факторинговые компании выплачивают бонусы ежемесячно за Клиента на протяжении всего срока обслуживания дебиторской задолженности по факторингу, банки выплачивают вознаграждение, как правило по отдельным программам.
- Возможно заключение агентских договоров с оценочными компаниями, поскольку часто банк требует для кредитного комитета подготовить оценку имущества, передаваемого в залог. Также возможно сотрудничество со страховыми компаниями, поскольку часто банк или лизинговая компания требует застраховать имущество по кредиту.
- Вознаграждения и проценты с продаж краткосрочных займов.
- Средний доход работающего офиса 10 000 – 15 000 руб. в день.



Расходы на запуск представительства

Можно самостоятельно рассчитать стоимость на запуск филиала в Вашем городе, исходя из реальных рыночных цен.

Открытие ИП либо ООО

1.Аренда офиса по нашим рекомендациям

(после заключения договора, мы предоставляем рекомендации по открытию офиса)

2.Оргтехника

3.Мебель

4.Уголок Клиента

5.Канцелярия

6.Короткий телефонный номер, интернет.

Запуск в СМИ

(необходимы инвестиции на распространение об открытии филиала и наших услугах в газетах Вашего города).

Средние расходы: 130 000 – 150 000руб.





ОКВЭД

ОКВЭДы, которые необходимо прописывать в видах деятельности в налоговой инспекции:

67.13.4 "Консультирование по вопросам финансового посредничества",

64.92.7: «Деятельность микрофинансовая»,

67.2 "Вспомогательная деятельность в сфере страхования и негосударственного пенсионного обеспечения",

67.20.1 "Деятельность страховых агентов",

67.1 "Вспомогательная деятельность в сфере финансового посредничества",

67.13 "Прочая вспомогательная деятельность в сфере финансового посредничества".

Рекомендуем систему налогообложения 13%.

Спасибо за внимание! Нашей целью является на данный момент адаптация работы в регионах, путем открытия представительств, узнаваемость нашего бренда, поддержка положительной репутации нашей компании, заключение новых взаимовыгодных отношений с Партнерами в регионах.

Мы планируем стать ЛИДЕРОМ в сфере финансовых услуг.

По вопросам сотрудничества обращайтесь по контактам, указанным в письме.

Сайт: www.evro-finka.ru

Почта: info@evro-finka.ru